



BFF BANKING
GROUP

Split Payment

Impatti sulla finanza d'impresa e sui rapporti tra mercato e PA

Roma, 3 ottobre 2017

BFF - un punto di vista privilegiato tra imprese e PA



Banca Farmafactoring, leader nella gestione e nello smobilizzo pro-soluto dei crediti commerciali vantati nei confronti degli enti della Pubblica Amministrazione, e in particolare verso il Sistema Sanitario Nazionale, **opera in 7 Paesi**:



- Gestisce oltre 2 milioni di fatture verso la PA
- Oltre 6 miliardi di crediti (in gestione o acquistati), pari al 5% circa della spesa pubblica per beni e servizi
- Oltre 6 mila enti (PA/SSN)
- Oltre 250 clienti

Impatto sulle imprese dell'introduzione dello Split Payment

2015

introduzione dello split payment

- La Legge di Stabilità 2015 del 23/12/14, entrata in vigore l'1/01/2015, introduce il nuovo regime IVA denominato "split payment" (art. 1 comma 629 - L. 190/2014) per gli Enti pubblici.
- Il Decreto MEF del 23 gennaio 2015 dà attuazione alle disposizioni.

Effetti per le imprese

One off

- Adeguamento dei sistemi informativi in tempi stretti
- Impossibilità a fatturare

Continuativi

- Impatto sulla posizione di capitale circolante

2017

estensione dello split payment

- Il D.L. n. 50/2017 estende l'ambito di applicazione alle operazioni con società controllate da Stato, enti pubblici territoriali, società quotate in Borsa (decorrenza 01/07/17).
- La proroga al 30 giugno 2020 con allargamento dello Split Payment è stata autorizzata dall'UE su richiesta italiana.

Effetti per le imprese

One off

- Blocco della fatturazione per mancata definizione dei tempi di applicazione


Continuativi

- Ulteriore impatto sul capitale circolante


2020...

Cosa hanno detto le imprese...


Dalla stampa:



• Secondo la **Cna** (Confederazione artigiani e piccole e medie imprese) *buona parte del gettito di 3,4 miliardi è assicurato dalle micro e piccole imprese, trasformate in altrettanti bancomat di liquidità per la Pubblica amministrazione.*




• L'**AIDC** (Associazione Italiana Dottori Commercialisti ed Esperti Contabili) teme che *il ritardo dell'Amministrazione Finanziaria nell'erogare rimborsi (...) faccia assumere al provvedimento i contorni di un'appropriazione dei mezzi finanziari che i contribuenti dovrebbero utilizzare per il loro ciclo produttivo.*



• Secondo **Confindustria** la lotta all'evasione fiscale annunciata dal governo si è tradotta in un aumento di tasse. (...) *Lo Split Payment determina un finanziamento a tasso zero allo Stato da parte delle imprese, privando queste ultime, seppur temporaneamente, di una vitale liquidità.*

Al di là dei costi per le necessarie implementazioni, la preoccupazione è principalmente di natura finanziaria...

...e questo in un contesto con TLTRO, tanta liquidità e tassi bassi.

- 
- **Se l'impresa riceve pagamenti dalla PA al netto IVA, ma paga i suoi fornitori al lordo, ritarda i pagamenti?**
 - **E quindi crea una stretta di liquidità a un sistema più ampio di imprese?**

Stato patrimoniale

Imprese

• Perdita di liquidità nel breve periodo	(2.8 mld)
• IVA su acquisti da recuperare	(15.9 mld)
↳ <i>Tempo di recupero: 3 mesi =</i>	(3.9 mld)

Stato

Le imprese sono esposte a un finanziamento «forzoso» se i rimborsi IVA ritardano

RISCHIO

Conto economico

Imprese

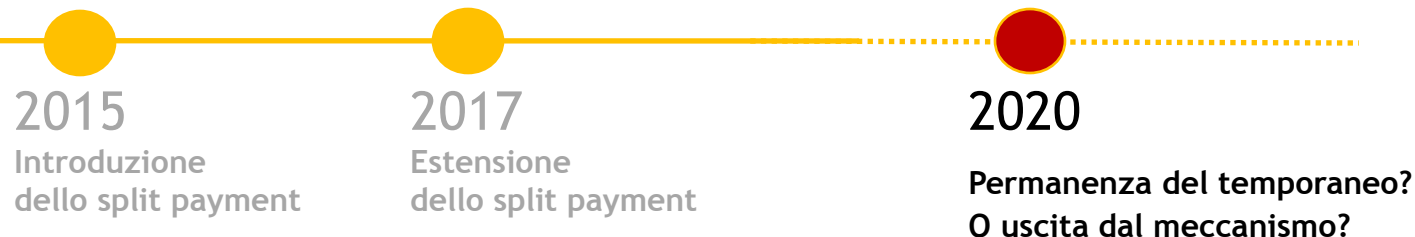
• Costi di finanziamento dei fornitori (al 4%)	(300 mln)
• Costi di finanziamento sub-fornitori	(?)
• Oneri di adeguamento dei sistemi	(?)

Stato

• Gettito incrementale	1 mld
• Risparmi su oneri del debito	-

**LE IMPRESE TENDERANNO
A SCARICARE GLI ONERI
AGGIUNTIVI IN COSTI PER LA PA**

Dove siamo ora

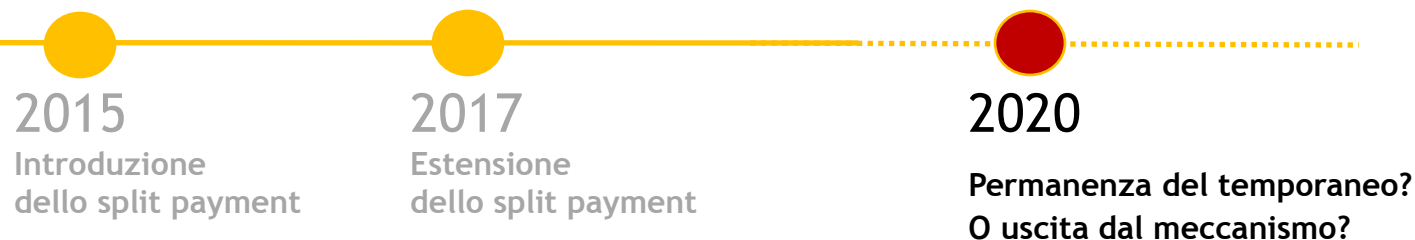


- ❑ L'incremento sul gettito e l'effetto positivo di cassa per lo Stato giustificano la stretta sulla liquidità delle aziende?
- ❑ Che effetto ha avuto la stretta di liquidità sui fornitori dei fornitori?
- ❑ La fattura elettronica e la comunicazione dei dati già permettono la tracciabilità di tutte le operazioni soggette a IVA. Serviva anche lo split payment?
- ❑ Quanti sono stati i costi di implementazione sostenuti dalle imprese?
- ❑ Quale incremento dei costi di fornitura subirà la PA a causa degli oneri finanziari generati sulle imprese?

➤ È prevista l'uscita dal meccanismo dello split payment?

➤ Quali saranno gli impatti sulle imprese?

Guardando avanti al 2020



Vantaggi dell'uscita dallo split payment

- Semplificazione amministrativa
- Iniezione di cassa pro-ciclica nel sistema delle imprese (+ crescita e + gettito)
- Possibilità di ridurre i costi delle forniture per la riduzione dei costi finanziari delle imprese (- spesa)

Svantaggi dell'uscita dallo split payment

- In un contesto di tassi più alti, gli oneri per le imprese saliranno come il «vantaggio» dello Stato di dilazionare i tempi («tassa occulta»)



In ogni caso...

Ci sarà una tempestiva comunicazione alle imprese?

